

# Bingo de Reservas

Llena tu calendario de Demostraciones con estas 30 ideas para reservas. Cuando tienes 5 horizontalmente, hacia abajo, o en diagonal ¡tienes BINGO!

1

## [Tu Equipo de Inicio para la Demostración](#)

Familiarízate con tu Equipo de Inicio para la Demostración ¡y recuerda siempre puedes contar 1 Demostración - la tuya! Utiliza las Tarjetas para la Demostración incluidas en tu Equipo para practicar.

2

## [¿A quién conoces?](#)

¡Esta sencilla actividad te ayudará a darte cuenta que conoces a suficientes personas para ser Anfitriona de una Demostración!

3

## [Aprende a crear un Evento en Facebook](#)

Las Demostraciones Virtuales son un gran apoyo para incrementar tus ventas.

4

## [Regalos por Reservación](#)

Aprende cómo compartir los Regalos por Reservación para ayudarte a agregar más Demostraciones a tu calendario.

5

## Tarjetas de Index

Crea tu propio sistema de tarjetas index para realizar Demostraciones en Facebook. Utiliza las [Tarjetas de Soluciones Reales](#).

6

## [Demostración en Zoom](#)

Contacta a todas tus Anfitrionas que están esperando poder hacer "una Demostración en casa" y ofréceles una Demostración en Zoom ¡es cómo una sala virtual!

7

## [Poderosa Hora Llamadas de Reservación](#)

Haz clic en el enlace de arriba para descargar la Hoja de trabajo Una Hora Poderosa y Rápida.

8

## [Anfitriona Secreta](#)

Realiza una Demostración de Anfitriona Secreta en tu Grupo VIP de Facebook.

9

## [Activa tus Alertas de Seguimiento 2 + 2 + 2](#)

Mantén tu negocio activo y hazle seguimiento a tus Clientes para obtener Reservas, para incrementar tus ventas y ¡para ofrecerles la Oportunidad Norwex!

10

## [Demostración Rápida en Messenger](#)

Ofréceles a tus Anfitrionas que hagan este tipo de Demostración por Messenger con sus invitadas que no hayan podido asistir a su Demostración principal.

11

## Equipo Pruébame

Manteniendo la distancia social, presta 3 Equipos de Ambientes Saludables Juego de 5, para que los prueben; ¡déjalos en la puerta de las casas!

12

## [Cómo Mantener Limpia la Microfibra Norwex](#)

Comparte este video en tus medios sociales con tus Clientes acerca de las instrucciones para lavar la Microfibra Norwex.

13

## Presta un Trapeador

¿Tienes 2 trapeadores? Maravilloso, presta uno como lo hiciste con el Equipo Pruébame para mantener la distancia social.

14

## [¡Productos Reales, Soluciones Reales!](#)

Comparte con todo mundo cómo es que Norwex ofrece una limpieza para el hogar con productos reales, sin químicos dañinos para tu familia.

15

## Demostración Tú + 2

Sé Anfitriona con otras 2 invitadas en Facebook o en Zoom.

16

## [Demostración de la Mantequilla](#)

Comparte este poderoso video para demostrar cómo sólo necesitas Norwex y agua para dejar las superficies que requieren brillo, ¡relucientes!

17

## [Maratón de Reservas](#)

Haz tu propio Maratón de Reservas siguiendo esta Guía.

18

[Comparte esta Demostración de un Spa](#) en Facebook y Zoom Sigue [estos pasos](#) para el Cuidado del Cutis Lyseré. [Comparte este volante sobre Cuál es el Régimen Adecuado para Cuál Cutis.](#)

19

## [Refresca tu Lista FACIL](#)

Actualiza tu Lista FACIL y comunícate con todos tus contactos nuevos, ¡pídeles reservar una Demostración!

20

## Vuelve a Lanzar Tu Negocio

Sé Anfitriona del re-lanzamiento de tus Demostraciones en línea.

21

## Networking

Conéctate con diferentes grupos en línea. ¿A cuáles grupos de Facebook perteneces? ¡Ese es un buen lugar para empezar!

22

## Siempre Ofrece Dos Fechas

Revisa las órdenes de tus Clientes y hazles seguimiento, convierte esas órdenes en reservas, contáctalas y ofréceles dos opciones de fechas para reservar una Demostración.

23

## [Norwex Adonde Vayas](#)

Lleva contigo tu equipo de Ambientes Saludables - Juego de 5 para estar lista para una Demostración adonde vayas. Utiliza la [Lista de Verificación de una Demostración](#) Adonde Vayas.

24

## Transforma las Ofertas Especiales en Oportunidades para Reservas

Aprovecha las ofertas para contactar a tus Clientes y conseguir Reservas.

25

## Referencias

El día de hoy, cuando hagas seguimiento y llamadas a tus Clientes, pídeles que te den referencias de contactos.

26

## Demostración Multi Anfitrionas

Realiza tu propia Demostración con Muchas Anfitrionas, Ve este video para [Asesorar a la Anfitriona](#), encontrarás útiles consejos.

27

## Volver a Reservar

Contacta a tus Anfitrionas de una Demostración en casa anteriores y ofréceles programar una Demostración en línea.

28

## [Porqué la Microfibra Norwex](#)

Comparte con tus Clientes porqué la Microfibra Norwex es diferente a todas las demás para ayudarte a esparcir semillas de reservación.

29

## [Los Químicos y la Microfibra](#)

Comparte con tus Clientes este video acerca de los químicos y la Microfibra Norwex.

30

## [Comparte Porqué Norwex](#)

Publica el video de Porqué Norwex en tu medios sociales y haz seguimiento con quien haga algún comentario para ver si le gustaría reservar una Demostración.