

Cómo Realizar un MARATÓN DE RESERVACIONES

¡Esta es una guía rápida y práctica para prepararte para un **Maratón de Reservaciones!**

Un Maratón de Reservaciones generalmente se hace por corto tiempo, una semana o menos, en donde tu enfoque y tus esfuerzos deben ser en reservar Demostraciones. ¡Es divertido hacerlo cómo equipo!

1 Haz una Lista de tus Anfitrionas Potenciales

Organiza tu calendario y revisa todos los formularios de pedidos anteriores de tus Clientes y marca en cada una de esas Demostraciones a la persona que haya comprado menos y la persona que más te agradó.

Revisa tu agenda y toma nota de las cancelaciones o las Anfitrionas reprogramadas para volver a reservar una Demostración.

Utiliza tu "lista" actual de las personas que te dijeron que les gustaría tener una Demostración.

3 Establece Metas

Establece un Meta de Reservación, ¿cuántas Reservaciones nuevas quieres conseguir?

¿Cómo vas a celebrar el éxito?

¡ Recompénsate a ti misma cuando consigas 3, 5 o 6 reservaciones hoy mismo!

4 Recuerda Tus Guiones

Consultoras Nuevas

¡Saludos ____! ¡No estoy segura si estás enterada pero recientemente empecé a vender productos de Norwex! Espero poder agregar unas cuantas Demostraciones en mi calendario para tener un gran inicio.

¿Te interesaría ser Anfitriona y ayudarme a iniciar mi negocio?

Seguimiento al Cliente

¡Saludos ____! Sé que te encantaron los productos de la Demostración de ____ y por eso quiero preguntarte si estarías interesada en compartir estos productos con tus amigas teniendo tu propia Demostración de Norwex.

¡Mi Anfitriona promedio siempre recibe muchos productos gratis!

Seguimiento al Cliente

¡Saludos ____! Te vi muy interesada durante la Demostración de ____ en muchos de los productos.

¿Te gustaría ser Anfitriona de una Demostración y mostrarle a tus amistades y familiares cómo funciona Norwex?

Los beneficios de Anfitriona de este mes están FABULOSOS ¡y cómo siempre, son completamente gratis!

Contacto Nuevo

Saludos ____, ¿has escuchado acerca de Norwex? Me encantan los productos porque limpian como ningún otro ¡y con sólo agua!

Me gustaron tanto que me uní como Consultora de Norwex.

¿Te gustaría ser Anfitriona de una Demostración para que pueda mostrarte a ti y a otros cómo funcionan?



2 Planeación y Preparación

Bloquea todas las fechas que no tengas disponibles, no importa cuales sean y marca las fechas en que estás disponible para una Demostración.

Imprime los Especiales para el Cliente y para la Anfitriona del mes actual.

¡Recuerda siempre sonreír!

Escribe y practica tu guion.

Crea una Invitación Poderosa (refiérete a la pg. 15 de la Guía de la Nueva Consultora, 5 Pasos Fáciles para Empezar).

