



comencemos

Guía de la Nueva Consultora

Norwex[®]

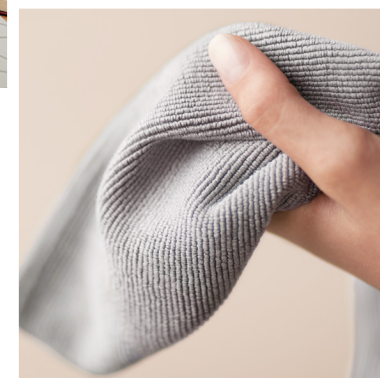


¡lo lograste!

Bienvenida a la Familia Norwex®

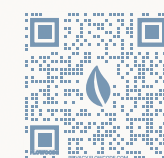
Creemos que nadie debería tener que sacrificar un hogar limpio por un hogar saludable. Personas como tú nos ayudan a que esto suceda todos los días.

Al influir y educar a otros, puedes desarrollar un negocio gratificante y generar un impacto significativo para las generaciones futuras.



en una palabra

- Establece la Tienda** 4
Lo Primero que Debes Hacer
- Abre Esa Caja** 6
Equipo de Inicio
- Cuál Es Tu Estilo** 8
Elige Tu Plataforma
- Ponle Ritmo A Cada Demostración** 10
Los Básicos
- Un Buen Hábito de Limpieza** 14
Mantén Tu Calendario de Demostraciones Lleno
- Es Hora de Crecer** 16
Haz un Impacto Mayor
- Profundiza Más** 20
Guía Rápida de Recursos



TheResourceES.Norwex.com

Utiliza esta guía junto con la sección de la Consultora Nueva en el sitio **web The Resource ES** para ayudarte a tener un rápido inicio en tu Trayectoria Norwex.

Utiliza el **código QR** a través de esta guía - te llevará a un entrenamiento adicional en The Resource ES ¡qué definitivamente deberías de visitar!



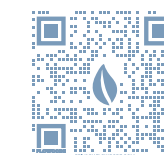
Abre la cámara en tu teléfono.



Sostén tu dispositivo hacia el código QR.

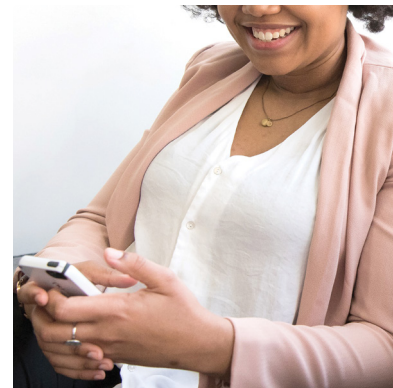


Toca la barra que aparece para ver el entrenamiento.



Pruébalo ahora
Entérate de más acerca de la Misión de Norwex.

establece la tienda lo primero que debes hacer



Unas cuantas herramientas tecnológicas para conectarse de inmediato



Descargar
Aplicación Norwex Shopping



Suscribirse
Norwex Learning Network (en inglés)



Marcar como favorito
Oficina de la Consultora

crea

TU PRESENCIA EN LÍNEA

- Crea tus cuentas en los medios sociales para comenzar a compartir Norwex®: ¡corre la voz sobre tu nuevo y divertido negocio, y tus primeras Demostraciones!
- ¿Eres usuaria de Facebook? Asegúrate de crear un Grupo VIP privado para tus Clientes para que se conecten contigo. Refiérete a las pautas para los Medios Sociales para Grupos VIP.
- Únete al grupo de Conexión de la Consultora de Facebook y hazle "Like" a las páginas sociales de Norwex.
- ¿No eres usuario de Facebook? Establécete en la plataforma social de tu elección.

empieza

TU ENTRENAMIENTO

- ¡Conéctate con quien te ayudó a comenzar como Consultora Nueva!
- Visita y usa *The Resource ES* > sección *Consultora Nueva*.
- Regístrate para la llamada de Bienvenida a Norwex para conocer a nuestra Co-Founder, Debbie Bolton.

establece

TU OFICINA DE LA CONSULTORA

- ¿Estás lista para ganar 35% en todo lo que vendes? Establece la información de tu cuenta bancaria en *la Oficina de la Consultora* > *Mi Negocio* > *Mi Perfil*.
- ¡Asegúrate de aprovechar la prueba GRATIS de Office Suite!
- Establece tu experiencia de compra personalizada para tus Clientes - nosotros le llamamos tu Tienda en Línea.

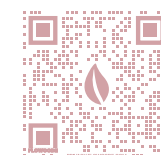
consejo



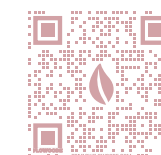
Una idea divertida: Invita a tus familiares y amigos a unirse a tu Grupo VIP para la revelación de "Abre la Caja" donde abrirás tu Equipo de Inicio en Facebook en vivo.

¡También es una idea divertida para hacerlo en persona!

Cuando compartes y recolectas órdenes con familiares y amigos de inmediato, ¡es fácil alcanzar tu primer meta y recibir recompensas de productos súper rápido! (Vende \$400 en tus primeros 15 días y recibe un paquete de productos valorado en más de \$150)



Aprende cómo empezar con tu Grupo VIP

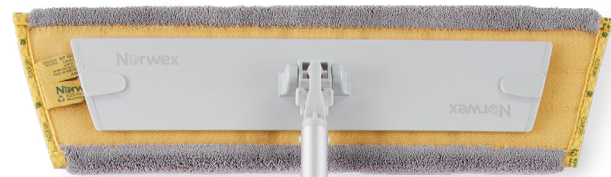


Entérate más acerca de cómo establecer tu Oficina de la Consultora. ¡No querrás perdértelo!

¡abre esa caja!

Lo primero es lo primero: ¡examina tu Equipo de Inicio!

Entérate de los fabulosos materiales de apoyo y los productos que hay en este paquete personalizado para ti ¡una Consultora Nueva!



Superior Mop Starter System (sistema de limpieza superior)

¡Uno de los artículos más codiciados en el Catálogo!

Comparte las tres formas para obtenerlo:

1. Comprarlos, ¡vale la pena cada centavo!
2. Sé Anfitriona de una Demostración para potencialmente ganártelo gratis.
3. ¡Recíbelo en tu propio Equipo de Inicio!



Rubber Brush (cepillo)

¡Ideal con tu sistema de limpieza y mucho más! Utilízalo para limpiar tus Dry Mop Pad (almohadillas secas) cuando las demuestres en vivo.



Ultra Power Plus™ Laundry Detergent (alias UPP) (detergente para ropa en polvo)

Aclara los blancos y haz relucir los colores brillantes con esta fórmula segura y efectiva.



consejo

Apóyate en tus Tarjetas para la Demostración para instrucciones básicas y sobre cómo demostrar los productos en tus primeras Demostraciones.

Empieza a usar, probar y practicar demostraciones.

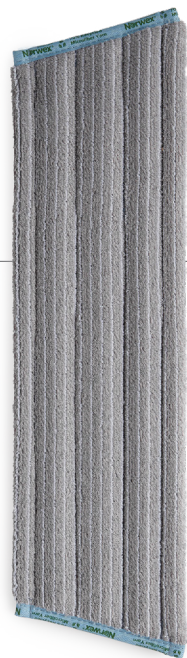
Es beneficioso para todos: estás aprendiendo, practicando, ganando confianza Y ADEMÁS ¡tendrás un hogar limpio!

equipo de inicio



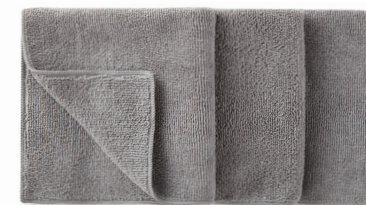
Dusting Mitt (guante limpiapolvo)

Se desliza en tu mano y realmente captura el polvo para que no regrese al aire. Sugerencia: usar seco para el polvo o húmedo en trabajos con mucho polvo (como quizás los mosquiteros de las ventanas que has estado evitando). Será tu mejor amigo.



Window Cloth (pañó para ventanas)

¡Brilla, brilla y pule! Úsalo seco o húmedo para dejar ventanas, espejos y más, limpios y sin rayas. ¡Combínalo con el EnviroCloth® para limpiar y pulir!



Body and Face Cloths (pañós para rostro y cuerpo)

Ideal como regalo para las dos primeras personas que reserven una Demostración contigo, ¡pero asegúrate de quedarte con uno! Este paño se siente increíble en la piel y la limpia sólo con agua.



Cleaning Paste (pasta para limpiar)

Un recipiente, cientos de usos para hacer frente a la suciedad difícil. Brinda un poder de fregado extra perfecto con el EnviroCloth cuando necesitas un poco más de poder de fregado.

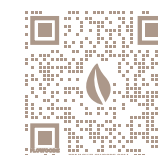


EnviroCloth (pañó Enviro)

Conocido como el paño para limpiar todo—Úsalo sólo con agua en casi cualquier espacio para terminar con la limpieza.



Refiérete al folleto Refugio Seguro - Juego de 5 para aprender más acerca de los 5 productos que no deben faltar en ningún hogar.



Ve este ejemplo de cómo demostrar los productos de un Refugio Seguro - Juego de 5.

Todos los productos están sujetos a cambios a discreción de Norwex.

¿Cuál es tu estilo?

Demostración . . . Clase . . . Taller de Trabajo . . . Influenciar socialmente en línea . . . No importa cómo elijas llamarlo, te tenemos cubierto. ¡Además, muchas otras formas para hacer Demostraciones también!

Este es tu negocio, así que lo haces tú.



elige tu plataforma



¡Me encanta el mundo en línea!

Una Demostración rápida, pequeña e íntima. ¡Las invitadas verán todo!



Messenger

Una plataforma en línea popular, esta podría ser el "botón fácil" que se adapte a tu estilo.



Facebook



¡Tengo que hacer algo en persona!

Como en una sala virtual—conéctate, conversa y ve a otros todo el tiempo.



Zoom

En casa, cafeterías o adonde vayas — ¡muchas formas de reunirte en persona!



En Persona

Independientemente de la forma que elijas hacer Demostraciones, tu primer evento es algo que llamamos tu "Demostración de Lanzamiento". Piensa en ello como una gran apertura divertida y sencilla para tu nuevo negocio. Algunas ideas para el lanzamiento:

- **Abre la Caja** en tu Grupo VIP privado y descubre su contenido.
- **Haz tu Lanzamiento con tu Equipo en línea** en una Demostración de multi Anfitrionas (¡dónde tú eres una de las Anfitrionas!)
- **En persona** con familiares y amigas.

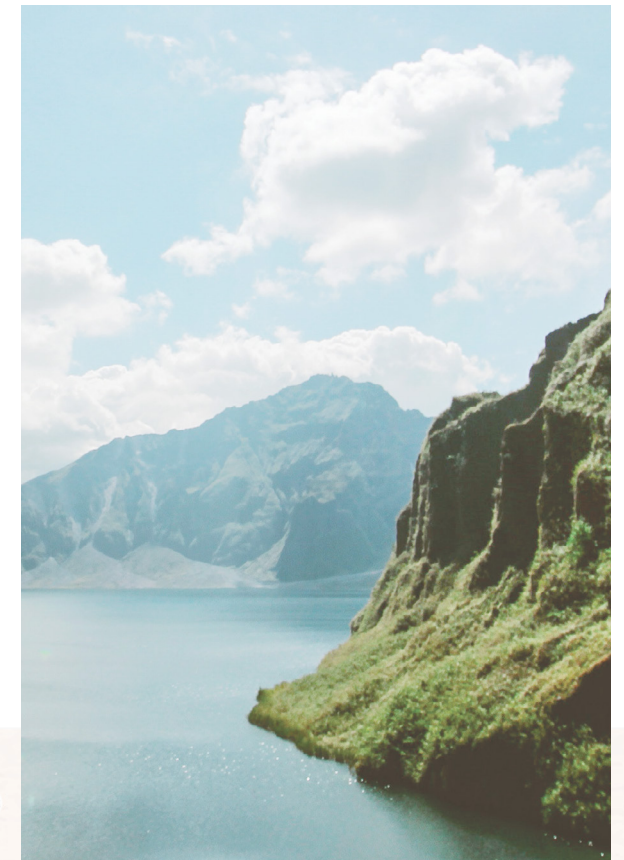
¿Por qué tener una Demostración de Lanzamiento?

Las Consultoras Nuevas que realizan una Demostración de Lanzamiento dentro de sus primeros 15 días son TRES VECES más exitosas, además ganan productos extras gratis cuando logran \$400 en Ventas al Detalle.

Tu objetivo final es escoger de inmediato 2 fechas para tu Demostración ¡y continuar agregando más conforme vas avanzando!

Lo haces tú, eso significa opciones. Refiérete a estas fabulosas formas de conseguir que amigas y familiares sean Anfitrionas de una Demostración para ti:

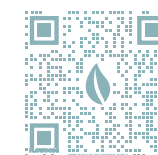
- **Facebook:** En un grupo privado, un Grupo VIP, "Rooms Event" o en Messenger—¡tú escoge!
- **En Persona**
- **Zoom**
- **Evento de Catálogo Virtual**
- **Conversaciones en una Cafetería**
- **Sé creativa**—¡los temas de Demostración siempre son divertidos también!



¡Ahora es el momento de decirle a todo el mundo y empezar a invitar!

Estos son algunos cuantos ejemplos de cómo crear tu propia invitación impactante simplemente terminando alguna de estas ideas...

- "Estoy muy emocionada, me uní a Norwex porque . . ."
- "Pienso que realmente te gustarán estos increíbles productos porque . . ."
- "¿Podrías asistir a mi primer evento (o ser Anfitriona de una Demostración) el . . ."



Tómate 5 minutos de descanso y ve este video ¡para aprender cómo lograr que tus primeros eventos sean un GRAN éxito!

consejo

¡Recuerda: tu objetivo principal es programar varias Demostraciones nuevas (Reservaciones) en cada Demostración!

ponle ritmo a cada demostración

los básicos

Sin importar cómo elijas hacer Demostraciones, siempre debes utilizar tiempo en 3 áreas:

- **Conexión con la Anfitriona**
- **Muestra Orgullo y Comparte**
- **Comunidad de Clientes**

Analícemos un poco cada una.



conexión con la anfitriona

El éxito de la Demostración es el resultado directo de lo que sucede incluso antes de que comience, a través de la conexión con tu Anfitriona. Tu Anfitriona es más que una socia para tu evento. Es quien más influencia tendrá, quien te ayuda a establecer contactos en tu nombre. Trabaja en estrecha colaboración con tus Anfitrionas, crea una relación con ellas y con sus invitados. Además, estás edificando una gran relación y un evento exitoso para ambas.

Asesorar a la Anfitriona puede variar dependiendo de cómo has elegido hacer la Demostración, pero sea como sea, siempre debes:

Conéctate con tu Anfitriona múltiples veces para fomentar una relación y generar emoción. (¡Recuerda, probablemente nunca ha hecho esto antes!)

Pídele a la Anfitriona que personalmente se comunique con las invitadas (y sugiérele palabras a decir).

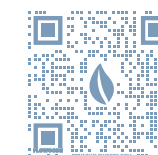
Motiva a tu Anfitriona a invitar de más. Sólo un 30% asisten y un 10% compra.

Las Anfitrionas necesitan una Reservación para "abrir" sus recompensas de referencias—y mientras más Reservaciones tengan, más recompensas obtendrán

Establece expectativas. Explica que es importante que tu Anfitriona interactúe y esté activa durante la Demostración; ¡esto también incluye Demostraciones virtuales! Imagínate si esta fuera una Demostración en casa e invitara a todas sus amigas y luego se escondiera en su habitación todo el tiempo . . . ¿Sería extraño, verdad? ¡Es exactamente igual para las Demostraciones en línea!

consejo

Haz que tu Anfitriona se sienta especial y estarás fomentando una relación más sólida.



Utiliza la guía **Asesorar a la Anfitriona** para más formas de conectarte con tus Anfitrionas.



muestra orgullo y comparte

Independientemente de cómo elijas compartir Norwex® (ya sea en persona o en línea), querrás crear la oportunidad para que tus invitadas interactúen, reaccionen, comenten y hagan preguntas al incluir estos elementos clave:

Bienvenida personalizada

- Comparte tu historia: ¿Por qué te uniste a Norwex?
- Agradece y celebra a tu Anfitriona.

Esparte semillas: Reservaciones y Desarrollo de Equipo

Menciónale a tus invitadas los beneficios de organizar su propia Demostración o de ser una Consultora de Norwex. ¡Esparcir semillas como estas durante la Demostración puede ayudarte a que tu negocio crezca!

Compartir los productos:

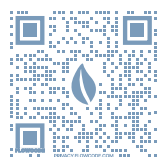
- Explica qué es lo que hace que la Microfibra Norwex sea diferente.
- Muestra Refugio Seguro - Juego de 5 y el Mop System (sistema de limpieza) incluidos en tu Equipo de Inicio.
- Demuestra en vivo los productos.
- Fotografías de antes y después.

Proceso para terminar la compra

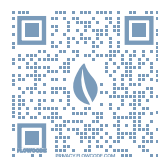
- Ofrecele a cada invitada un proceso personalizado para terminar su compra para ayudarte a crear una relación con ellas—después de todo, esta es una relación de negocios.
- Asegúrate de compartir el folleto de la Oportunidad o el formulario de las Preguntas Frecuentes Sobre Cómo Unirse a Norwex, con todo mundo.
- Además de ordenar productos, invítalas a ganárselos GRATIS por ser Anfitriona de su propia Demostración.
- Comparte el enlace de la Demostración para comprar.
- Invita a cada persona a tu Grupo VIP y comparte tu información de contacto.

consejo

¡Recuerda: Tu meta principal es continuar poniendo MÁS Demostraciones en tu calendario!



¿Estás un poco nerviosa para asegurarte de hacer todo durante tu Demostración? Confía en las Tarjetas para la Demostración—¡te guiarán en cada paso!



¿Ya estás recabando órdenes? ¡Bien hecho! Refiérete a este tutorial que te guía en el proceso para colocar las órdenes de la Demostración.

comunidad de cliente



Después de cada Demostración, continúa fomentando relaciones con tus Clientes. Esto les ayuda a mantenerse conectadas contigo para comprar y tener su propio evento. Además, algunas de tus nuevas Integrantes del Equipo serán de este grupo. A continuación hay algunas formas para fomentar esas importantes relaciones.

Grupos VIP

Durante cada Demostración, invita a las Anfitrionas e invitados a unirse a tu Grupo VIP privado en Facebook. Dale la bienvenida a quienes son nuevas al grupo y mantente conectada con ellas.

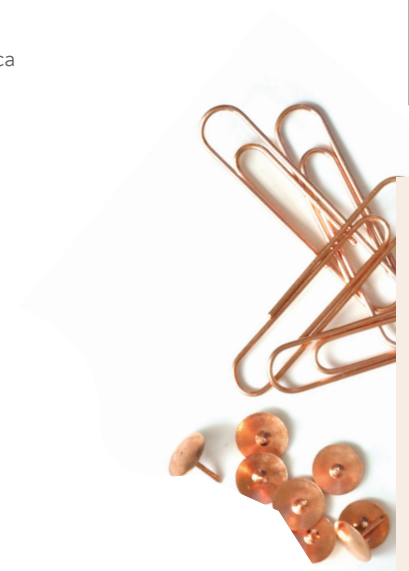
Seguimiento

La MEJOR forma de conectarte es: (la forma en que realmente lo vas a hacer.)

- Facebook Messenger
- Mensaje de Texto
- Mensaje de Voz
- Llamada telefónica

Conéctate inmediatamente con cualquier invitada que:

- Expresó interés en tener su propia Demostración
- *Recordatorio:* ¡Tu meta principal es siempre tener más Demostraciones reservadas en tu calendario!
- Se haya involucrado y mostrado interés por comprar productos.
- Haya hecho preguntas o comentado.
- Haya mostrado curiosidad acerca de ser una Consultora de Norwex.
- Ya haya colocado una orden.



consejo



¿Quieres una fórmula de seguimiento segura? Aprende más del seguimiento 2-2-2. Te da maneras para conectarte y crear relaciones a largo plazo.

un buen hábito de limpieza

manteniendo tu calendario lleno

Tener más Demostraciones programadas es lo que llamamos "Reservaciones."

Pssst . . . esto es súper importante:

Tu prioridad en tu Demostración de Lanzamiento (y en cualquier Demostración) es continuar llenando tu calendario con más Demostraciones y eventos. Una gran meta es conseguir por lo menos 2 Demostraciones reservadas en tu calendario en cada Demostración.



Algunas de las acciones que siempre puedes hacer para tener un gran éxito:

- Invita de más y motiva a tus Anfitrionas a hacer lo mismo.
- Recuérdale a tu Anfitriona que la meta es conseguir que por lo menos una amiga haga una Reservación en su Demostración; esto le ayudará a aprovechar sus recompensas de referencias por medio del programa de la Anfitriona.
- Pon atención a las invitadas que estén interactuando y haciendo preguntas. (¡Lo más probable es que sean tus próximas Demostraciones o Anfitrionas!)
- Comparte lo generoso que es Norwex® con las Anfitrionas ¡se ganan muchos productos gratis!
- Esparce Semillas de Reservación durante tu Demostración.
- Siempre debes saber las fechas para las siguientes 2 Demostraciones que quieres ofrecer.
- Invita a todo mundo a tener su propia Demostración. Incluso si crees que escucharás un "no" ¡sólo pregunta!

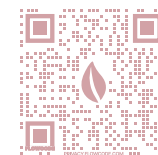


¿No estás segura de que decir?

No te preocupes ¡sólo mantenlo sencillo!

Utiliza palabras como:

- "Creo que realmente te gustarán todos los productos GRATIS que puedes ganar si tienes tu propia Demostración. ¿Qué te parece?"
- "¿Quieres TODO? ¿Qué te parece ser Anfitriona de tu propia Demostración, así podrías ganarte muchos productos GRATIS? ¡Norwex es tan generoso!"
- "¿Estarías interesada en tener tu propia Demostración para recibir muchos productos gratis? ¡También me ayudaría para que mi negocio tenga un gran inicio y siga adelante! ¡Las dos salimos ganando! ¿Cuál de estas dos fechas serían adecuadas para ti . . . ?"
- "¿A cuáles de tus amigos y familiares crees que les encantaría conocer Norwex? ¡Tengamos una Demostración y compartamos Norwex con ellos! ¿Estás disponible en alguna de estas 2 fechas . . . ?"



Motiva a tus Anfitrionas a descargar la Aplicación Norwex Shopping para hacer seguimiento de tus Recompensas de Anfitriona y de la Demostración.



Las mejores prácticas:

Sé Anfitriona de tu propia Demostración para:

- Ganar las Recompensas de la Anfitriona. ¡Después muéstralas y atrae a tus amistades a reservar su propia Demostración!
 - Utiliza los regalos que ganaste durante tu Demostración como Anfitriona como un artículo para regalar/rifar para hacer algún juego con ellos.
 - ¡Pon dinero en tu bolsillo!
- ¡Tu meta principal siempre que haces tu propia Demostración, es conseguir que tus invitados reserven su propia Demostración contigo!

¿Andas en busca de más ideas para llenar tu calendario de Demostraciones? Visita *The Resource > Entrenamiento > Reservar.*

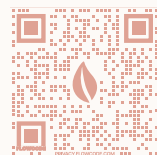


Tiempo para crecer para tener un mayor impacto

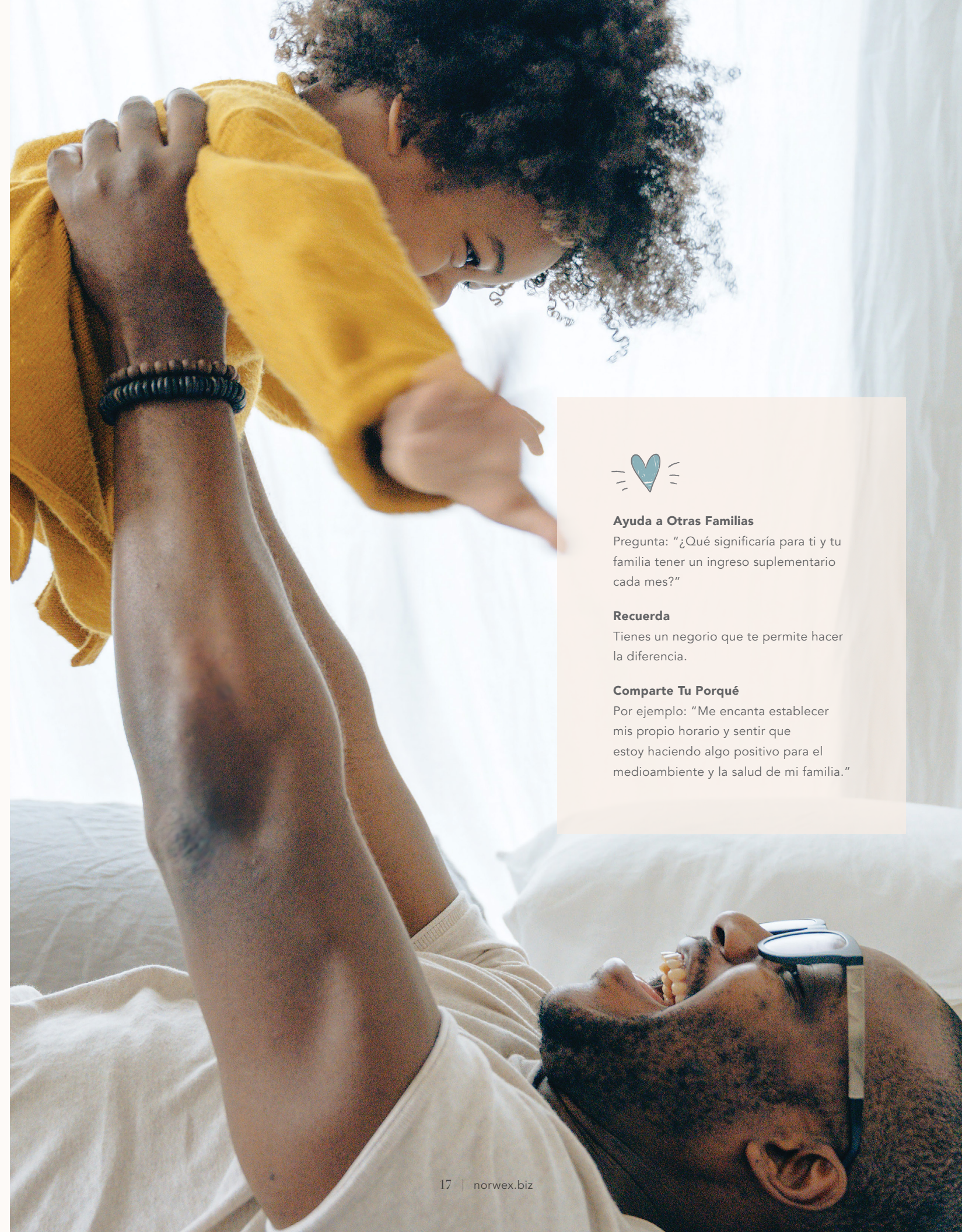
¡Multiplica tu influencia invitando a otros a unirse a la Familia Norwex® a ser una Consultora como tú! ¿Qué fue lo que te motivó para unirse? Compártelo con los demás. Nunca sabes a quién le cambiará la vida.

¡No tienes que saber todo de inmediato . . . sólo empieza a compartir!

Conforme se unen otros, tú estarás desarrollando tu propio Equipo Norwex para ayudar a difundir la Misión de reducir radicalmente los químicos. Entérate más acerca de los beneficios de desarrollar un Equipo preguntándole a la persona que te ayudó a empezar.



¡Haz que la Misión sea viral! Comparte porqué te uniste a Norwex con amigos y familiares cercanos y lejanos, utilizando las herramientas disponibles en el paquete de la Oportunidad ¡cómo este video de Bienvenida a Norwex!



Ayuda a Otras Familias

Pregunta: “¿Qué significaría para ti y tu familia tener un ingreso suplementario cada mes?”

Recuerda

Tienes un negocio que te permite hacer la diferencia.

Comparte Tu Porqué

Por ejemplo: “Me encanta establecer mis propio horario y sentir que estoy haciendo algo positivo para el medioambiente y la salud de mi familia.”

compartiendo
tu haces un

mundo de diferencia

Sólo unas cuantas cosas *(increíbles)* para compartir . . .



Norwex Recycled Microfiber

Muchos de nuestros productos de microfibra están elaborados con un 50%–91% de hilo de microfibra reciclado, evitando que más de 12 millones de botellas de plástico terminen en los vertederos.



STANDARD 100 by OEKO-TEX®

Nos hemos asociado con un tercero independiente, OEKO-TEX, para que estés segura que todos los componentes, desde el hilo y los tintes hasta los ribetes y las etiquetas, están libres de sustancias nocivas.



OceanBound Plastic

¿Sabías que? Se estima que 9 millones de toneladas de plástico desechado fluyen hacia los océanos del mundo cada año. La etiqueta OceanBound de muchas de nuestras botellas te permite saber que están hechas de plástico que corría el riesgo de entrar en los océanos del mundo.



Seabin Project

Con 20 Seabins, dispositivos de intercepción de escombros flotante, patrocinados por Norwex en el agua, estimamos que se eliminarán más de 20 toneladas de escombros de nuestras vías fluviales cada año.



Norwex Foundation for a Brighter Future

Desde el inicio de nuestro programa de donaciones de beneficencia en el 2013, nuestras donaciones han superado los \$2,000,000 y han llegado a 310 organizaciones de beneficencia en todo el mundo.

Revisión del producto Norwex 360

Más de 2,700 sustancias cuestionables están prohibidas en nuestro proceso de desarrollo de productos.

Tú eres parte de la Familia Norwex®

Norwex se fundó en Noruega, uno de los países más respetuosos con el medio ambiente del planeta, hace más de 27 años. Norwex está ahora en 3 continentes y juntos estamos haciendo una diferencia en todo el mundo.

Hoy en día hay millones de fanáticos de Norwex, apasionados por nuestros productos y comprometidos con ser una fuerza para el bien.

¡Estamos muy contentos de que estés en esta trayectoria con nosotros!

Personas como tú están haciendo un impacto.

¡Gracias por compartir nuestra Misión con otros!

profundiza más guía rápida de recursos



Entrenamiento

Visita TheResourceES.Norwex.com para entrenamiento adicional para respaldar los pasos de esta guía. Es tu sitio web al que debes acudir para obtener entrenamiento e información. Además, se expande en cada sección de esta guía. También encontrarás políticas de normatividad importantes en [The Resource ES > Entrenamiento > Herramientas en línea > Pautas de Normatividad y Redes Sociales](#).

Oficina de la Consultora

Aquí es donde puedes colocar órdenes, encontrar reportes e información de eventos, y obtener todo lo que necesitas para administrar tu negocio. Refiérete a tu carta de Bienvenida para ver el enlace o escanea el código QR en la página 5.

Podcasts (en inglés)

Suscríbete a [Norwex® Learning Network](#) en iTunes o [GooglePlay](#) para escuchar a las Líderes Más Destacadas y al personal de la Oficina Central compartir consejos y entrenamiento para todas las áreas de tu negocio. Escanea el código QR en la página 5.

Office Suite y Office Suite Plus

Pruébalos gratis, confía en nosotros, querrás tenerlo. Office Suite es tu kit de herramientas digitales e incluye tu tienda en línea para que los Clientes puedan comprar contigo. Incluye nuestro Programa de Envío por Correo al Cliente, la Aplicación [Norwex Shopping](#) y mucho más.

Llamada de Bienvenida a Norwex

Es una llamada para las Consultoras nuevas y potenciales, ¡así que invita a tus amigos! Únete a nosotros para una conversación rápida de 15 minutos para escuchar un mensaje especial en vivo de nuestra Co-Founder de Norwex, Debbie Bolton. Consulta el calendario en [The Resource ES](#) para enterarte de las fechas y el registro.

¿Tienes preguntas?

Contacta al Centro de Atención para la Consultora si necesitas ayuda con el procesamiento de órdenes, solicitudes de devoluciones, cambios o apoyo técnico. Horario para el Mercado Hispano: lunes a viernes de 10:00 a.m., CT a 7:00 p.m., CT al **1-866-450-7499** para español #3

Cuando el día primero del mes cae en sábado o domingo, el Centro de Atención está abierto de 8:00 a.m. a 1:00 p.m., CT.

Norwex®

mi porqué

mis primeros 90 días

demostraciones de lanzamiento

Sé Anfitriona de tu propia Demostración y gana las recompensas de referencia por medio del programa de la Anfitriona. ¡ADEMÁS 35% en las órdenes!

1.º Demostración:

2.º Demostración



¡Logra \$400 en tus primeros 15 días y tus Productos Extras del Rápido Inicio son GRATIS!



¡Logra \$1,000 en tus primeros 30 días o \$1,000 en tus primeros 90 días y tu Equipo de Inicio es GRATIS!



Equipo de Inicio Especial para la Familia de \$59.95 más impuestos.**

*El Equipo de Inicio se proporciona sin ningún cargo, excepto por \$9.99 de manejo y envío, más impuestos donde aplican a la nueva Consultora Independiente que cumpla o exceda las ventas para calificar en 30 o 90 días a partir de la fecha de haberse unido. La nueva Consultora Independiente que no cumpla con este criterio recibirá un cargo de \$200 más impuestos. El contenido está sujeto a cambios.

**El Equipo de Inicio Especial para la Familia de \$59.95 más impuestos debe pagarse al momento de ingresar; no tiene requisitos de ventas pero si logras \$2,000 en tus primeros 90 días, recibes un crédito para comprar productos Norwex de \$200.

seguimiento de requisitos para calificar

\$2,000

\$1,000

\$400

Tienes esto

Mi Líder:

Atención a la Consultora:

mi fecha de inicio

Día 1:

Día 15:

Día 30:

Día 90:

mi inicio de sesión

www.norwex.biz

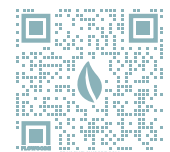
Número de Identificación de Consultora:

Contraseña:

grupo vip

Mantenerse dentro de las normas
[The Resource ES > Entrenamiento > Herramientas en Línea > Pautas de Normatividad y Redes Sociales](#)

Nombre del grupo:



recibe tu pago

Ingresa la información de tu banco para depósito directo en Mi Perfil

suscríbete

Norwex Learning Network Podcasts (en inglés) escanear el código QR en la página 5

Tú puedes

Nuestra Misión Global:

Mejorar la calidad de vida
mediante la reducción radical de químicos
en nuestros hogares.



Norwex®

SP0256

22510 - 0721